

**Job offer Sales Representative (M/F)**  
**(Sector: Flanders + Brussels)**  
**Liège (Barchon – Belgium)**

The Löwenstein Medical group, a German family company, is today both a pioneer and a market leader in the field of respiratory assistance in hospitals and at home. We are now opening a new structure in Belgium whose values are: service, excellence and "fun" in the company.

**Main mission:**

- Sale of high-quality medical devices within the hospital department
- Application support and advice to our existing and future customers
- Prospecting for new clients and projects
- Introduction of new products in a constantly evolving market
- Analysis of the competition and the market
- Promotion, demonstration, installation of the various products manufactured and distributed by the company in the ventilation sectors (adult and neonatal intensive care, anesthesia, etc.) and neonatology (incubators, warming beds, phototherapy, etc.)
- Customer training for users (doctors, nurses, etc.)
- Fulfillment of the various administrative tasks necessary for the good performance of the service
- Response to tenders in collaboration with our administrative team

**Required Skills:**

- Dutch speaking, you are perfectly at ease in English and French
- You hold a BAC + 3 diploma or equivalent by experience (sales, nurse, physiotherapist). Experience in artificial ventilation is a bonus
- You are comfortable using the IT tool (Office Pack)
- You have good knowledge of the medical sector and the functioning of hospital services (a network of contacts within the purchasing departments of hospitals is a bonus)
- You are gifted with good assertiveness and you communicate easily. You have a good team spirit and are customer service oriented
- You have a great sense of dedication, you are autonomous and resourceful

**We offer you:**

- An attractive salary and various development possibilities
- A company vehicle, laptop, mobile phone and other extra-legal benefits
- A complete product and technical training course
- Integration into a joyful and dynamic structure
- The combination of the advantages of a start-up and those of a large international family group

**Contact :** Olivier Laschet

T: +33 1 69 35 53 32

M: +32 471 25 72 19

[Olivier.Laschet@loewensteinmedical.be](mailto:Olivier.Laschet@loewensteinmedical.be)

**Annonce Offre d'emploi Account Manager (H/F)**  
**(Secteur : Flandres + Bruxelles)**  
**Liège (Barchon – Belgium)**

Le groupe Löwenstein Medical, société familiale allemande est aujourd'hui à la fois pionnier et un des leaders du Marché dans le domaine de l'assistance respiratoire à l'hôpital et à domicile. Nous ouvrons maintenant une nouvelle structure en Belgique dont les valeurs sont : le service, l'excellence et le « fun » dans l'entreprise.

**Mission principale :**

- Vente de dispositifs médicaux de haute qualité au sein du département hospitalier
- Support applicatif et conseils auprès de notre clientèle existante et future
- Prospection de nouveaux clients et projets
- Introduction de nouveaux produits dans un marché en évolution constante
- Analyse de la compétition et du marché
- Promotion, démonstration, installation des différents produits fabriqués et distribués par l'entreprise dans les secteurs de la ventilation (soins intensifs adultes et néonataux, anesthésie, etc...) et des soins aux nourrissons (incubateurs, lits chauffants, photothérapie, etc...) principalement.
- Formations en clientèle aux utilisateurs (médecins, infirmiers, etc...)
- Remplissage des tâches administratives variées nécessaires à la bonne tenue du service
- Réponse aux appels d'offres en collaboration avec notre équipe administrative

**Compétences requises :**

- Néerlandophone, vous êtes parfaitement à l'aise en Anglais et en Français
- Vous êtes détenteur d'un diplôme BAC+3 ou équivalent par expérience (vente, infirmier, kiné). Une expérience dans la ventilation artificielle est un plus
- Vous êtes à l'aise avec l'utilisation de l'outil informatique (Pack Office)
- Vous avez de bonnes connaissances dans le secteur médical et le fonctionnement des services hospitaliers (un réseau de contacts au sein des départements achats des hôpitaux est un plus)
- Vous êtes doué d'une bonne assertivité et vous communiquez aisément. Vous avez un bon esprit d'équipe et êtes orienté service au client
- Vous êtes doté d'un grand sens du dévouement, vous êtes autonome et débrouillard

**Nous vous offrons :**

- Un salaire attractif et diverses possibilités d'évolution
- Un véhicule de société, laptop, GSM et autres avantages extra légaux
- Un cursus de formations produits et techniques complet
- L'intégration dans une structure joyeuse et dynamique
- La combinaison des avantages d'une start-up et ceux d'un grand groupe international familial

**Contact :** Olivier Laschet

T: +33 1 69 35 53 32

M: +32 471 25 72 19

[Olivier.Laschet@loewensteinmedical.be](mailto:Olivier.Laschet@loewensteinmedical.be)

**Vacature Account Manager (M/V)**  
**(Sectie: Vlaanderen + Brussel)**  
**Liège (Barchon – Belgium)**

De groep Löwenstein Medical, een Duits familiebedrijf, is vandaag zowel een pionier als een van de marktleiders op het gebied van beademingshulp in ziekenhuizen en thuis. We openen nu een nieuwe structuur in België waarvan de waarden zijn: service, uitmuntendheid en "plezier" in het bedrijf.

**Hoofdmissie:**

- Verkoop van hoogwaardige medische hulpmiddelen binnen de ziekenhuisafdeling
- Applicatieondersteuning en advies aan onze bestaande en toekomstige klanten
- Zoeken naar nieuwe klanten en projecten
- Introductie van nieuwe producten in een constant evoluerende markt
- Analyse van de concurrentie en de markt
- Promotie, demonstratie, installatie van de verschillende producten die door het bedrijf worden vervaardigd en gedistribueerd in de ventilatiesectoren (intensieve zorg voor volwassenen en pasgeborenen, anesthesie, enz.) En babyverzorging (couveuses, verwarmd bedden, fotherapie, enz.).
- Opleiding en klantenkring voor gebruikers (artsen, verpleegkundigen, enz.)
- Het vervullen van de verschillende administratieve taken die nodig zijn voor het goed uitvoeren van de dienst
- Reactie op aanbestedingen en samenwerking met ons administratief team

**Benodigde vaardigheden:**

- Nederlandssprekend, je bent perfect op je gemak en Engels en Frans
- Je hebt een BAC + 3 diploma of gelijkwaardig door ervaring (verkoop, verpleegkundige, kinesist). Ervaring met kunstmatige ventilatie is een pluspunt
- U vertrouwd bent met het gebruik van de IT-tool (Office Pack)
- Je hebt een goede kennis van de medische sector en het functioneren van ziekenhuisdiensten (een netwerk van contacten binnen de inkoopafdelingen van ziekenhuizen is een pre)
- Je bent begiftigd met een goede assertiviteit en communiceert gemakkelijk. Je hebt een goede teamgeest en bent klantgericht
- Je hebt een groot gevoel voor toewijding, bent autonoom en vindingrijk

**We bieden u:**

- Een aantrekkelijk salaris en diverse ontwikkelingsmogelijkheden
- Een bedrijfswagen, laptop, gsm en andere extralegale voordelen
- Een complete product- en technische opleiding
- Integratie in een vrolijke en dynamische structuur
- De combinatie van de voordelen van een startup en die van een grote internationale familiegroep

**Contact** : Olivier Laschet

T: +33 1 69 35 53 32

M: +32 471 25 72 19

[Olivier.Laschet@loewensteinmedical.be](mailto:Olivier.Laschet@loewensteinmedical.be)